

**¿CÓMO GANAR  
DINERO?**

---

# **RECIBIR 1000 VISITAS EN EL PRIMER MES DE TU BLOG**

**¡Felicitaciones! Si llegaste hasta aquí es porque ya tienes tu blog y ya has escrito tus primeros artículos. Queremos agradecerte por la confianza en nosotras para hacer tu proyecto realidad.**

Sabemos que no es un camino fácil pero te aseguramos que valdrá la pena recorrerlo. Si conoces a alguien que le pueda interesar, no dudes en recomendarle este curso. Pregúntanos por el plan de afiliados para que puedas recibir tus primeros ingresos :)

Como regalo por haber llegado hasta aquí y haber creído en nosotras, te dejamos esta guía de regalo para darte pautas y que puedas recibir visitas en el primer mes de vida de tu blog. No olvides compartirnos tus resultados en nuestro grupo privado de Facebook o hacernos las preguntas necesarias.

Lo primero que debes hacer es establecer tus objetivos y escribirlos en el candelario. ¿Cuántas visitas quieres recibir durante el primer mes de tu blog? Escríbelo. Divide ese número entre los 30 días del mes. ¡Esa es la cifra que debes lograr cada día!

---

### **Dile a todo el mundo**

---

Antes de realizar el lanzamiento de tu blog, debes hacer mucho ruido. Habla con tu familia, amigos, vecinos, whatsapp, compártelo en tus redes sociales. No importa la cantidad de seguidores que tengas, que todos sepan que vas a lanzar tu blog.

---

### **Artículos que lo den todo**

---

Inicia tu blog con dos artículos que la rompan. Tiene que ser una mega guía de muchísimo valor. Escribir por escribir, no. Debes aplicar lo que aprendimos anteriormente y buscar qué quiere leer la gente, algo trending pero con mucho valor.

---

### **Comparte en todas partes**

---

Busca grupos en Facebook que te permitan compartir tu contenido. Hazlo sin miedo. Describe previamente tus contenidos, por qué los compartes y cuáles son los beneficios que van a tener las personas que los lean.

---

### **Sentimientos fuertes**

---

En el primer mes tus artículos deben aportar mucho valor. Debes buscar sentimientos fuertes en la gente: miedos, dudas, quedarse sin dinero, etc. Soluciona ese problema.

---

### **Haz networking**

---

Haz networking desde el principio. Escribe en foros, comentarios en blogs (no hagas spam. Tan sólo para que te vayan teniendo en su radar), comentarios en redes sociales, envía email. Serán muchas horas de trabajo pero si quieres ver crecer tu blog, tienes que meterle mucha caña.

---

### **Guest post**

---

Busca blogs que reciban Guest Post y envíales un email con una propuesta sobre un artículo. Escribe varios posibles temas y títulos. Suena convincente. Antes de enviar una propuesta, lee su blog para que conozcas su estilo. Intenta escribir al menos un guest post a la semana. No importa las horas que te tardes, pero tu artículo debe ser excelente. Si lo haces bien, vas a establecer un vínculo con una persona influyente.

---

### **Artículos con invitados**

---

Escribe un post entrevistando a varios influencers o bloggers expertos en tu nicho.

Otra opción es contactarlos para que ellos te den su opinión sobre un tema en específico y tu escribas el artículo. Debes presentarte, contarle sobre tu proyecto e invitarlo a participar en el artículo que estás escribiendo. Si logras que ellos compartan en sus redes tu artículo vas a generar miles de visitas cualificadas a tu plataforma. Además, te irán conociendo. Y dentro del mundo del blogging, esto es importante.

---

### **Tutoriales**

---

Realiza tutoriales. La gente te lo va agradecer y es un gran paso para posicionarte en tu nicho.

**Recuerda que antes de hacer todo esto, debes tener listo tu Lead Magnet con un regalazo para conseguir suscriptores en tu blog.**